

Les nudges pour accélérer l'adoption des comportements vertueux?

Webconf APCC n°43 27 octobre 2020 à 11h00







RICHARD H. THALER

WINNER OF THE NOBEL PRIZE IN ECONOMICS

and CASS R. SUNSTEIN

WINNER OF THE HOLBERG PRIZE



NEW YORK TIMES Bestseller

Improving Decisions About Health, Wealth, and Happiness

"One of the few books . . . that fundamentally changes the way I think about the world." - Steven D. Levitt, coauthor of FREAKONOMICS

Introduction:

• Qu'est-ce que l'APCC?

Association des Professionnels en Conseil Climat, Énergie et Environnement

Posez vos questions!

Tout au long de la webconférence, posez vos questions par écrit dans le chat.

Slides et Replay

Les slides et le replay seront disponibles quelques heures après la fin de le webconf', sur le site de l'APCC.

Vous recevrez un email après la webconf comprenant les slides, le replay





Ministère de l'écologie

2007 - 2008







2009 — 1st Employee → 2019
Comms Manager



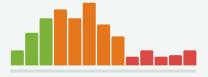


Co-Fondatrice et CEO

Solution RH d'analyse des trajets



Diagnostic des trajets











Plan de mobilité employeur



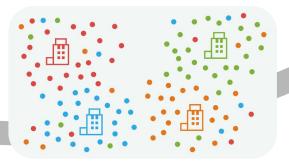








Rapprochement Domicile-Travail









Fresque de la Mobilité

Co-auteure bénévole

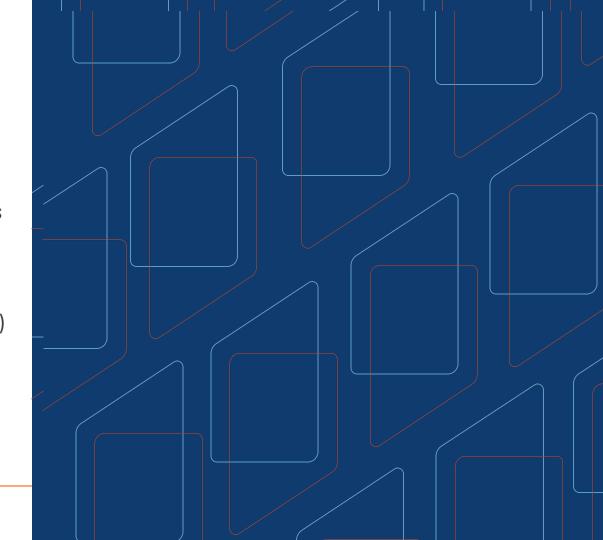


Psycho-sociologue Dorcteure en neuro-science

Passionnée par les changements de comportement

Agenda:

- Intro Climat (5 min)
- Présentation des 10 Nudges (45 min)
- Questions/Réponses (5 min)



Climat : « Les années à venir seront les plus déterminantes de notre histoire »

VIDÉO. Un rapport du Giec détaille les risques d'un réchauffement climatique au-delà de 1,5 °C et appelle à une transition rapide et « sans précédent ».

Source AFP

LORS

OPINIONS DÉBATS TENDANCES

M'identifier

Climat : "Il ne nous reste que trois ans pour inverser la courbe"



SUR LE MÊME SUJET



A quoi ressemblera un monde avec 1,5°C de plus ? Le Giec nous (re)met en garde



Pascal Canfin: "Sur le climat, voici comment Macron pourrait montrer la voie



Le Giec annonce une catastrophe... Et elle est très n-dessous de la réalité

Le réchauffement climatique dépassera les 2°C en 2040, selon les prévisions françaises, mais...

Les nouveaux modèles français, à la base des rapports du GIEC. estiment que le climat va encore se réchauffer avant une éventuelle stabilisation après 2040. Tout dépend "fortement" des politiques climatiques qui seront mises en oeuvre dès maintenant.

Crise climatique : l'appel de 11 000 scientifiques pour éviter des « souffrances indescriptibles »

La mission de notre génération

+ 1,5°C

2030

+ 2°C

GIEC:

"Il faut réduire de 45% les émissions de GES d'ici 2030 pour stabiliser le réchauffement à +1,5°C."

Source : GIEC, rapport 2018

Fonte du permafrost Mort de l'océan Régions invivables

Humanité en danger

Comment changer les comportements de milliards d'humains ?

Pensez à un <u>comportement</u> que vous voulez influencer.



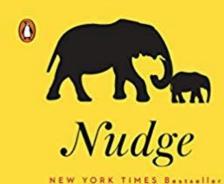
Nudge 10 techniques inspirées du livre

RICHARD H. THALER

WINNER OF THE NOBEL PRIZE IN ECONOMICS

and CASS R. SUNSTEIN

WINNER OF THE HOLBERG PRIZE



Improving Decisions About Health, Wealth, and Happiness

"One of the few books . . . that fundamentally changes the way I think about the world." - Steven D. Levitt, coauthor of FREAKONOMICS

10 faits

10 nudges



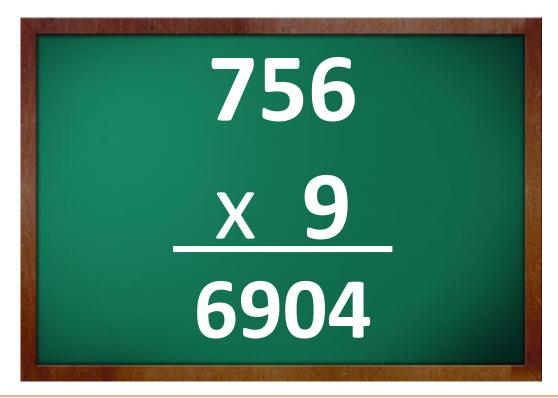
Fait #1

Nous avons 2 systèmes de pensée

Système 1: Automatique



Système 2 : Conscient



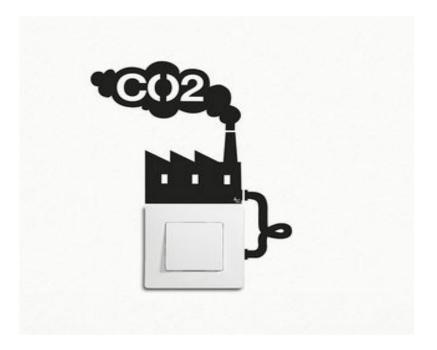
Fait #1

Nudge #1

Nous avons 2 systèmes de pensée

Parlez au système automatique!

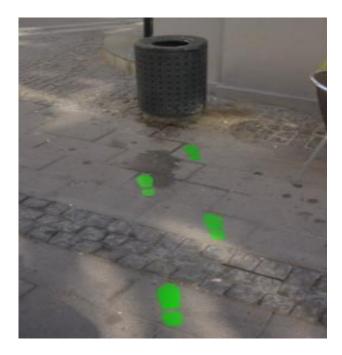














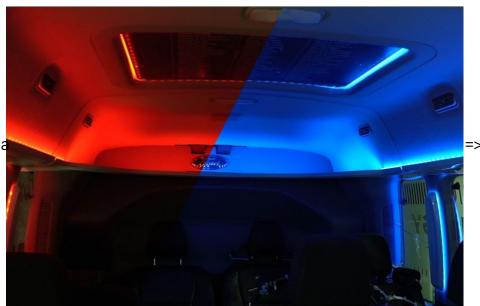






Rouge

= Sentiment de chaleur => les passagers mettent la clim



Bleu

= Sentiment de fraîcheur => les passagers mettent moins la clim





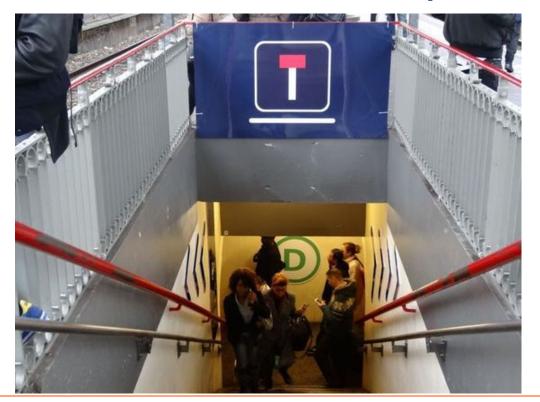
Chicago LSD S Curve Groove

Les lignes au sol sont de plus en plus proches, pour donner aux conducteurs la sensation qu'ils vont trop vite et les faire freiner! (00:19)

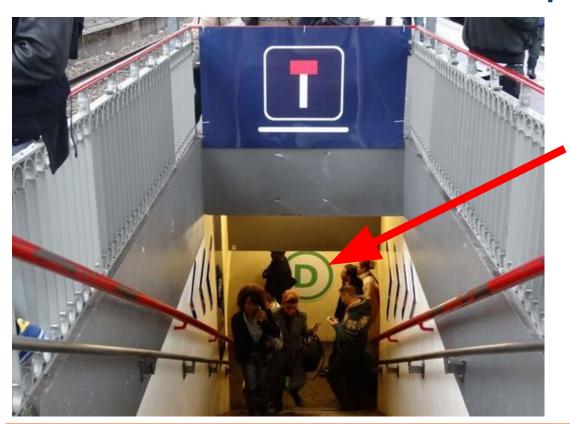


www.apc-climat.fr





Le nombre de personnes empruntant le souterrain à contre-sens a baissé de 41,%, apc-climat.fr



Indiquer une direction est une info contradictoire

ldée:

Mettre des stickers d'humains réalistes pour faire croire que c'est très fréquenté.





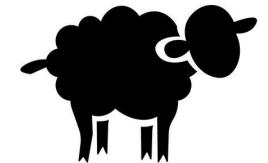
Système 1	Système 2
Automatique	Réflexion
Rapide	Lent
Associatif	Déductif
Inconscient	Conscient

Et vous?

<u>Trouvez l'image</u> qui parlera au cerveau automatique de votre public!

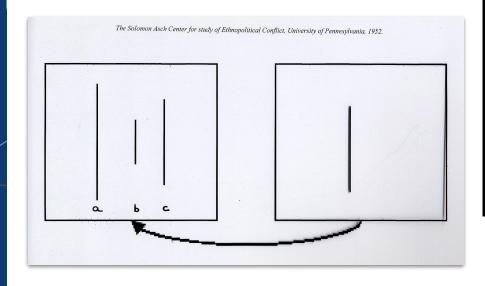
Fait #2

Les humains ont un instinct grégaire



Instinct grégaire

Expérience de Asch sur le conformisme sous prétexte d'un test de vision





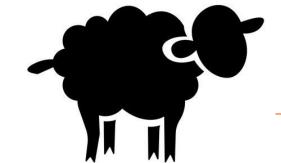
⇒ 37% du temps le vrai sujet se conformait au reste du groupe.

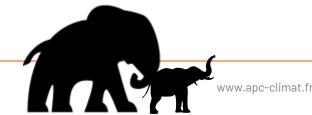
Fait #2

Nudge #2

Les humains ont un instinct grégaire

La norme sociale





Exemples:

- → On fume si nos pairs fument
- → On se met au vélo si nos pairs se mettent au vélo
- → On devient végétarien si nos pairs sont végétariens
- → On covoiture si nos pairs covoiturent



No nudge



Nudge





JANE JOHNSON 3434 WAVERLEY STREET CITY, STATE 12345

րիկիմիկենիկինիկինիկուսոյիությանիցնենի

and services you can buy.

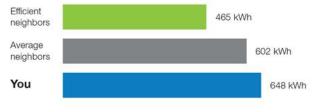
www.utilityco.com/rebates

Si mes voisins y arrivent

=

je peux le faire aussi!

Here's how you compare to neighbors



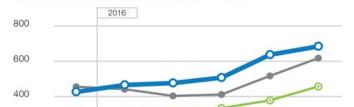
Apr 21, 2015 - May 20, 2015

This is based on 87 similar homes within approx. 4 miles. Efficient neighbors are the 20% who use the least amount of electricity. See back for details.



8[%] more electricity than average neighbors

Neighbor comparison over time



Over the last 6 months, you used more than your neighbors.

\$182 extra cost



Tipping Test

What happens when you change the context in which people tip?

We wanted to see if people would tip more if it looked like it was the social norm. So we alternated a full and empty tip jar at our local coffee shop, for 2 weeks to see if there was a change in behaviour...

And there was!



VS.



Tip/Turnover % was on average 102% higher when the jar was full of money.

A significant change in behaviour!



Et vous?

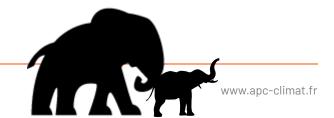
Trouvez un message qui utilise l'<u>instinct grégaire</u> de votre public

Fait #3

Nudge #3

On procrastine

Précisez
Où Quand Comment ?



Expérience:

Après une conférence sur le tétanos seulement 3%

des étudiants sont allés faire leur vaccination gratuite sur le campus

Expérience:

Ils ont ajouté 2 choses à leur conférence :

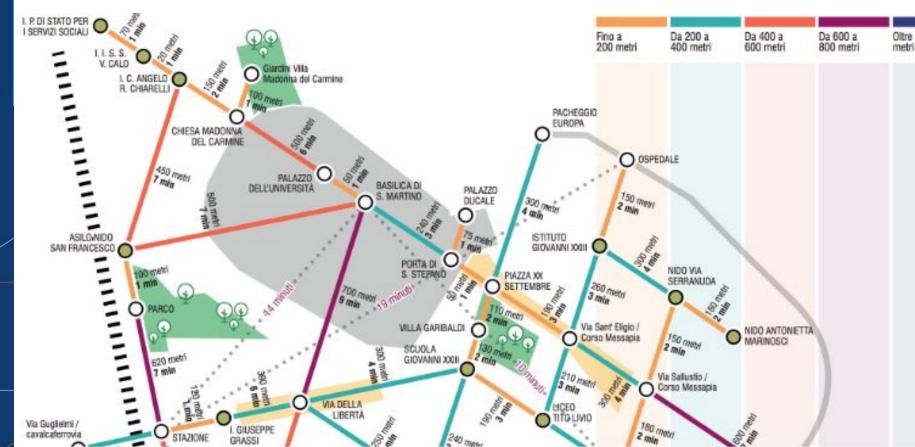
- affiché le plan du campus
- demandé aux étudiants d'ouvrir leur agenda pour choisir un créneau

+28% ont fait leur vaccin!

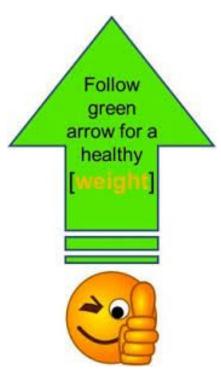














Et vous?

Trouvez votre message qui précise où, quand et comment...

Fait #4
On est influencé par les suggestions

Nudge #4
L'effet
de mesure



L'effet mesure

Mesurer l'intention d'une personne augmente les chances qu'elle agisse selon ses propos.

Exemple:

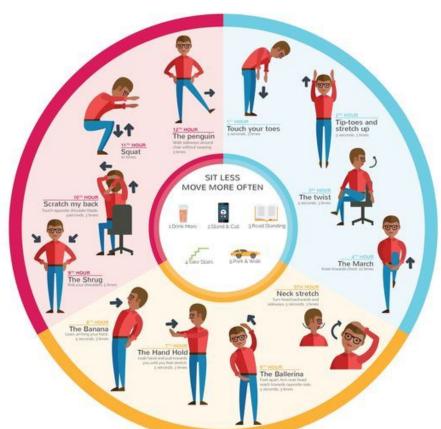
si vous demandez à une personne la veille d'une élection si elle compte voter le lendemain, **vous augmentez de 25**% la chance qu'elle aille voter.



Et vous?

Quelles questions pourraient suggérer les comportements de votre public ?

On se réveille!!



Fait #5

Nudge #5

On fait des erreurs!

Anticiper les erreurs!



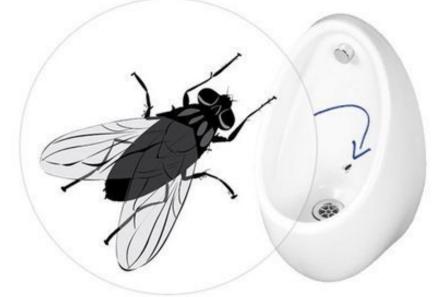
Anticiper les erreurs



Minimiser les erreurs

Exemple:

Sticker de mouche dans les toilettes de l'aéroport de Schiphol aux Pays-Bas



Résultat : La concentration augmente et devient un jeu

Gain: 80% de nettoyage en moins.

Et vous?

Trouvez les messages qui **anticipent les erreurs** de votre public

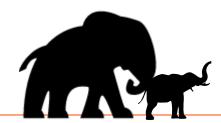
Fait #6

Nudge #6

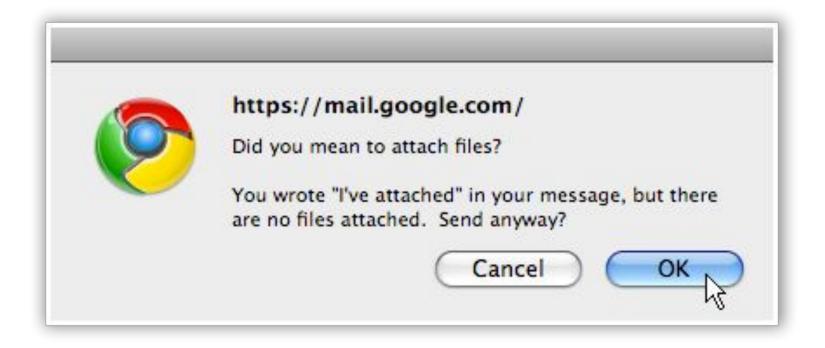
On ne peut pas être concentré 100% du temps

-

Rappel post action



Mémo post action



Laure Wagner 1km à Pied

Mémo post action

C'est pour cela qu'on doit retirer notre carte avant de prendre le cash, sinon on oublierait tout le temps notre carte!



Et vous?

Trouvez les mémos qui éviteraient <u>les oublis</u> de votre public

Fait #7

Nudge #7

On est mauvais en calcul

Rendre visible les coûts invisibles



Saillance des coûts cachés

Dans notre voiture Dans un taxi On oublie les coûts fixes On voit le prix >> On ne perçoit que le prix de >> on trouve ça cher et on minimise le l'essence et des péages du coup on trajet prend la voiture pour des trajets courts.

Saillance des coûts cachés



Rendre visible l'invisible



Rendre visible l'invisible



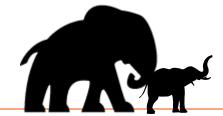
Quels coûts cachés pourriez-vous montrer?

Fait #8

Nudge #8

La peur de manquer

Montrer ou Cacher la perte



Cacher la perte





Expérience:

Son tuteur lui demande 10 chèques de 100\$.



Si l'étudiant ne rend pas un chapitre le 1er de chaque mois, il perdra 100\$.

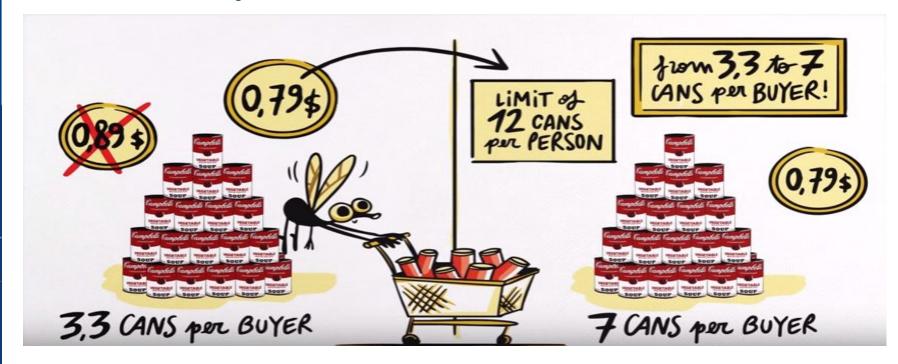
Il finit sa thèse en moins d'un an!







Fausse limitation = Les acheteurs veulent profiter au maximum et ne pas "louper" une opportunité.



Et vous?

Quelle perte pourriez-vous montrer ou masquer?

Fait #9

Nudge #9

On ne peut pas penser à tout









Et vous?

Quelles habitudes pourraient éviter de devoir se souvenir de trop de choses ?

Fait #10

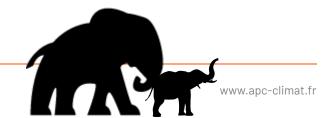
On est feignant!

Fait #10

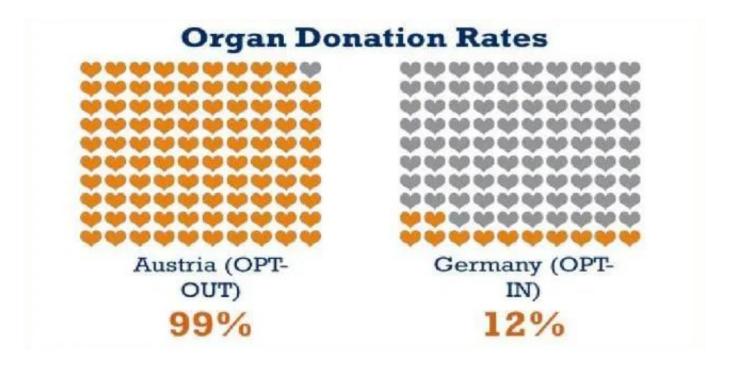
Nudge #10

On est feignant!

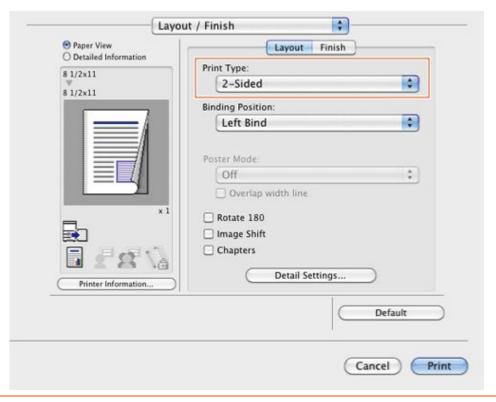
Choix par défaut et architecture de choix



Choix par défaut



Choix par défaut



Architecture des choix



Thank you for updating Ad-Aware Internet Security to version 9.5

Before you continue to download the new version of Ad-Aware did you consider upgrading to Ad-Aware PRO? Ad-Aware FREE Ad-Aware PRO \$29.95 Antivirus with anti-spyware Essential online browsing protection Shop, bank and download safely Keep your sensitive information away from prying eyes Stay safe on social networks Protect your password and identity Control your privacy Erase tracks left behind while surfing the web Safeguard your secure documents Protection from deceptive applications and cyber attacks

Update

Upgrade

Architecture des choix



Et vous?

Quelle présentation pourrait orienter naturellement vers votre solution?

Conclusion

Recap

Le fait	Le Nudge
2 systèmes de pensées	Parler au Système 1 : cerveau automatique
Instinct grégaire	Norme sociale
Procrastination	Préciser Où, Quand, Comment
Pouvoir de l'engagement	L'effet "Mesure"
L'erreur est humaine	Anticiper les erreurs
Déconcentration	Mémo
Mauvais en calcul	Visibilité des coûts
Peur de perdre / manquer	Montrer ou cacher les pertes
Mémoire limitée	Créer des habitudes
Paresse	Choix par défaut / Architecture de choix

C'est à nous d'agir!



Et vous?

Quand et auprès de qui allez-vous utiliser les nudges?

"Chaque demi-degré compte Chaque année compte Chaque choix compte Nos projets comptent!"

Valérie Masson-Delmotte GIEC



Merci!

Restons en contact sur



ou laure.wagner@1kmapied.com



COMMENT S'ALIGNER SUR UNE TRAJECTOIRE COMPATIBLE AVEC LES 1,5°C?

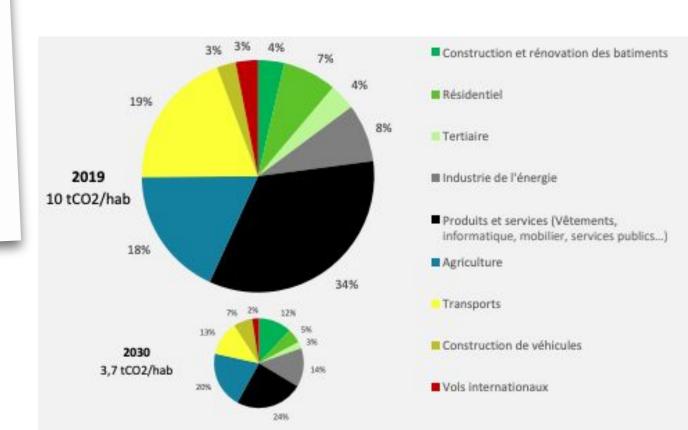
Analyse de la faisabilité technique et mise en perspective de l'ampleur et de la rapidité des mesures à mettre en place.



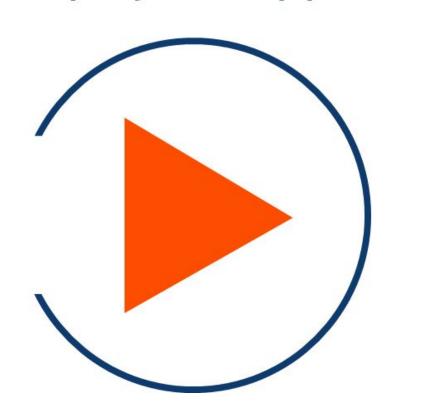
V2 - Newter 2019

Automo: Charles Advice (OURS, Guillaume MARTIN - BEL evolution

Actoriary: Selvato BOUCHERAND Col. Commands Command Command Commander, by Marine Book



Replay et supports





Vous réalisez des études ou des missions de conseil sur les thématiques suivantes ?

- Mobilité / Plan de Déplacement Entreprise
- Adaptation au changement climatique
- Stratégie carbone (SBTI/ACT)
- Compensation et comptabilité carbone
- Accompagnement aux certifications ISO 50001 / ISO 14001

- Plans Climat Air Energie Territoriaux (PCAET)
- Planification Energétique des Territoires
- Evaluation de Plans Climat
- Energies Renouvelables
- ACV / Eco-conception

Adhérez!



Être représenté

Vous participez à la reconnaissance de la profession auprès des pouvoirs publics et des parties prenantes

Être en réseau

Vous vous inscrivez dans une démarche d'échange et d'amélioration continue





Être informé

Vous bénéficiez du partage d'informations métiers de manière conçise, pertinente et régulière



Vous êtes identifié et reconnu comme expert par vos prospects et clients





Être bénéficiaire

Vous bénéficiez de tarifs préférentiels auprès de nos partenaires

Là pour vous!

Envie de visibilité sur nos événements, ou d'un partenariat ?

TRAVAILLONS ENSEMBLE!



Vous êtes en recherche d'un prestataire ou d'un expert ?

CONTACTEZ-NOUS!



http://bit.ly/annuaire-apcc-membres







MERCI!

Restons en contact:

contact@apc-climat.fr www.apc-climat.fr







Votre avis est important pour nous!

Merci de répondre au sondage en fin de session

RICHARD H. THALER

WINNER OF THE NOBEL PRIZE IN ECONOMICS

and CASS R. SUNSTEIN

WINNER OF THE HOLBERG PRIZE



NEW YORK TIMES Bestseller

Improving Decisions About Health, Wealth, and Happiness

"One of the few books . . . that fundamentally changes the way I think about the world." - Steven D. Levitt, coauthor of FREAKONOMICS

Références

https://www.librairiesindependantes.com/product/9782266227995/

https://www.youtube.com/watch?v=i-SVxDIBgXY

https://www.youtube.com/watch?v=PgA4Bb_LnQE

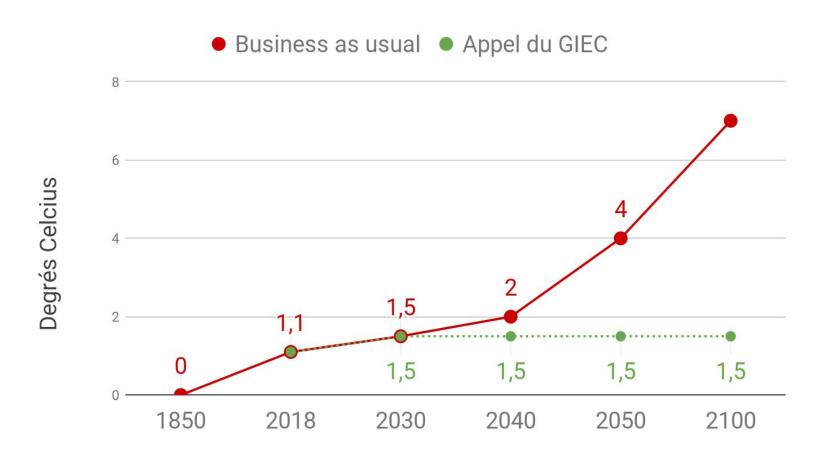
https://www.youtube.com/watch?v=hu2w3hH5X9M

https://www.youtube.com/watch?v=hNsXsaOL6BE

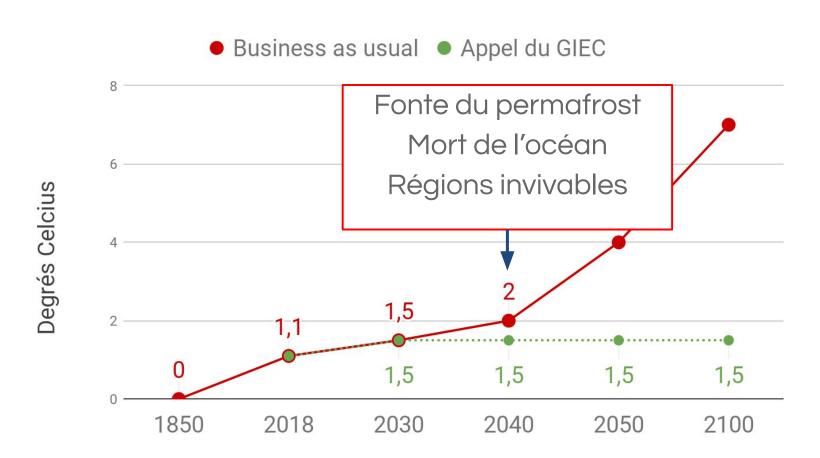
Équipe spécialisée qui peut vous accompagner :

https://www.bva-group.com/nudge-et-comportement/

Notre RDV avec l'histoire



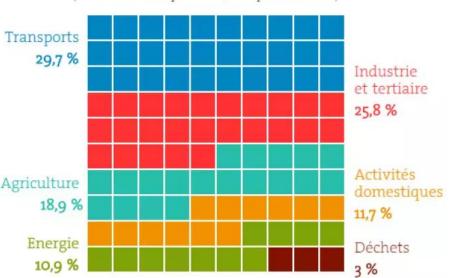
Notre RDV avec l'histoire



D'où viennent les émissions

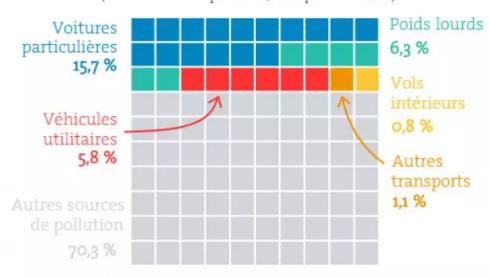
Transports, industrie et agriculture, premières sources de pollution

Répartition des émissions de gaz à effet de serre (en France métropolitaine, en équivalent CO₂)



La voiture individuelle pollue plus que tous les autres modes de transports réunis

Répartition des émissions de gaz à effet de serre (en France métropolitaine, en équivalent CO2)



Source : CITEPA / format SECTEN - avril 2019

Parlez au cerveau automatique











Parlez au cerveau automatique



Ancien coin pipi

Est-ce vraiment un nudge?

